



besecke ist ein herstellerunabhängiges mittelständisches Automatisierungsunternehmen, welches für weltweit tätige Auftraggeber komplette Anlagen entwickelt, baut und in Betrieb nimmt. Im Zentrum unserer Arbeit steht die Automatisierung von Schiffen, Produktions- und anderen Anlagen. Unser Liefer- und Leistungsumfang beinhaltet die Projektierung, Konstruktion, Softwareentwicklung sowie die Fertigung und Inbetriebnahme komplexer Automations- und Energieverteilungssysteme.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort **Bremen** oder **Rostock** eine/n

Mitarbeiter technischer Vertrieb

Maritime Systeme (w/m)

Ihre Aufgaben

- Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit unseren Bestandskunden und Partnern
- Neukundenakquise im maritimen Umfeld (Reeder und Werften)
- Angebotskalkulation- und erstellung für den elektrotechnischen Bereich im Schiffbau
- Planungsleistungen für Neuanlagen und Retrofits
- Auftragsverhandlungen
- Vertragsgestaltung
- Konzepterstellung für Automatisierungslösungen
- Vorbereitung und Durchführung von Messepräsentationen

Ihr Profil

- Studium im Fachbereich der Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung mit einschlägiger praktischer Erfahrung im Vertrieb oder Projektmanagement
- profunde Branchen- und Prozesskenntnisse aus dem Bereich Schiffbau zwingend notwendig
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Talent für Organisation und effektives Zeitmanagement
- sicheres Auftreten gegenüber Kunden und Mitarbeitern sowie zielführende Kommunikation
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Auf Sie warten

eine interessante und spannende Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen mit großer Planungssicherheit aufgrund von hohem und langfristigem Auftragsvorlauf sowie fachliche Weiterentwicklung innerhalb eines kompetenten Teams.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

besecke GmbH & Co. KG | Christian Koch
Steindamm 24 | 28719 Bremen | karriere@besecke.de | www.besecke.de